

4-02-0413-01-03 Продавец 4 разряда



Сферой профессиональной деятельности продавца является осуществление торгово-технологического процесса продажи товаров и товародвижения в розничной торговле

Содержание труда:

- Обслуживание и консультирование покупателей;
- Получение товаров со склада и подготовка их к продаже;
- Заполнение и прикрепление ценников, контроль их наличия;
- Осуществление контроля наличия в продаже товаров в соответствии с ассортиментным перечнем товаров и информирование руководства об их отсутствии;
- Выписывание товарного чека или иного документа, подтверждающего факт приобретения товара;
- оформление гарантийного талона на товар, имеющий гарантийные сроки;
- Упаковка товаров, выдача покупки или передача ее на контроль.

Квалифицированный продавец должен знать:

- Правила приёмки товаров от поставщиков по количеству и качеству.
- Правила оформления документации при приемке товаров.
- Правила браковки товаров, методы определения качества товаров.
- Правила составления и оформления товарных отчетов, актов на брак, недостачу.
- Выкладку и демонстрацию товаров, эффективно используя торговое оборудование и торговую площадь.
- и уметь консультировать покупателей по вопросам эксплуатации и использования приобретаемых товаров.
- и уметь обслуживать покупателей с учетом их пола, возраста, уровня знаний о товаре и других особенностей, используя различные методы продажи товаров.
- Расчёты с покупателями (прием наличных денежных средств, расчёты с использованием банковских платежных карточек).
- Признаки платежеспособности и подлинности государственных денежных знаков.
- и уметь оформлять ценники на товары.

Предприятия-заказчики кадров:

- ООО «Рестрэйд»